

Die Schweizer Firma Krämer AG ist in der Pharma-Industrie international ein Begriff. Mit rund 30 MitarbeiterInnen werden in Bassersdorf/ZH Geräte zur Entstaubung von pharmazeutischen Tabletten entwickelt, gefertigt und weltweit vertrieben.

Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung einen engagierten

Teamleiter Verkaufsdienst 80-100 % (alle)

Sie sind die interne Ansprechperson für unsere internationale Kundschaft. In dieser Drehscheibenfunktion sind Sie für eine optimale Kundenbetreuung sowie die Gewährleistung eines tadellos funktionierenden Verkaufsdienstes zuständig. Ebenso zählt unser Verkaufsdienst auf Ihre kompetente Unterstützung. Ihre Kunden sind sowohl in Europa sowie auch in Amerika und dem Fernen Osten zuhause. In allen technischen Belangen arbeiten Sie eng mit unserer Konstruktions- und Entwicklungsabteilung zusammen. Als Nebenaufgabe übernehmen Sie im Bereich Marketing eine ausführende Funktion mit viel Potential.

Ihre Aufgaben: vielfältig und herausfordernd

- Personelle und fachliche Führung des Verkaufsdienstes (2 Personen)
- Aktive Mitarbeit im operativen Tagesgeschäft (Key Account)
- Akquisition und Direktkontakt zur internationalen Kundschaft (Endkunden)
- Klären von kundenspezifischen Bedürfnissen, beraten in technischen Belangen
- Kalkulation von Verkaufspreisen sowohl für Standardlösungen als auch für kundenspezifische Spezialanfertigungen
- Schnittstellen- und Schlüsselfunktion zwischen internen Abteilungen insbesondere Verkauf, Marketing, R&D, AVOR, Logistik, Accounting
- Bonitäts- und Vertragsprüfungen, Terminüberwachung und Controlling
- Teilnahme und Organisation von internationalen Messen, Kundenbesuche max 20 %
- Durchführung und Begleitung von FAT, SAT für komplexe Anlagen
- Planung, Leitung und Organisation sämtlicher Marketingaufgaben (web, LinkedIn, Messen, etc.) inklusive Budgetverantwortung

Ihr Profil: kundenorientiert und fachkompetent

- Technische Grundausbildung mit Flair für kaufmännische Abläufe
- Sie haben bereits erste Erfahrungen in einer ähnlichen Position gemacht
- Sie verfügen über gute ERP-Kenntnisse und sind versiert in der Anwendung der MS-Office-Programme
- Kundenorientierte, positive und flexible Persönlichkeit
- Selbständige Arbeitsweise und gute Belastbarkeit
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten:

Einer initiativen und begeisterungsfähigen Person eine verantwortungsvolle, breit gefächerte Position in einem international gut etablierten Schweizer Unternehmen. Zusammen mit einem dynamischen Team sind Sie aktiv am weiteren Ausbau unserer weltweiten Kundenbeziehungen beteiligt. Ein gut eingeführtes Produkt mit einem starken Namen erwartet Sie.



Interessiert?

Dann bewerben Sie sich noch heute – wir freuen uns darauf!

Schicken Sie Ihre Unterlagen bitte online an:

Krämer AG, Frau A. Bosshard, Grindelstrasse 23, CH-8303 Bassersdorf, Tel. 044 838 44 66

Email: bewerbung@kraemerag.ch